



POŚREDNICTWO

Arrant sięgnął po Comperię Agent

Comperia.pl podpisała umowę z grupą finansową Arrant na wdrożenie aplikacji Comperia Agent. Arrant specjalizuje się w sprzedaży ubezpieczeń komunikacyjnych, majątkowych oraz życiowych. Grupa obecnie zatrudnia blisko 3 tys. zarejestrowanych pośredników finansowych.

Dotychczas Comperia Agent zaufali m.in. Diamond Finance, Lubuska Grupa Kapitałowa, ATUT, Agencja Ubezpieczeniowa Ewa Rosa, a także Idea Partners Group.

– Dzięki naszej aplikacji agent ubezpieczeniowy wykonuje wszystkie czynności, od jednorazowego wpisania danych i automatycznego wygenerowania kalkulacji, po wystawienie polisy, w jednym oknie przeglądarki internetowej. Jest to nietykalne ułatwienie codziennej pracy. Agent ubezpieczeniowy oszczędza swój czas, wybiera najlepszą ofertę dla klienta oraz z poziomu CRM lepiej zarządza posiadaną bazą klientów. Dodatkowym wyróżnikiem Comperia Agent jest integracja z programem partnerskim ComperiaLead, co umożliwia agentom uzyskiwanie dodatkowych korzyści finansowych, np. poprzez polecenie klientom jazd próbnych najnowszymi modelami aut. Cieszą nas również coraz większa otwartość towaryszów ubezpieczeniowych w współpracowaniu z naszą aplikacją – powiedział Daniel Palak, dyrektor zarządzający obszarem ubezpieczeń w Comperia.pl.

Grupa Arrant w 2015 r. planuje zebrać ponad 100 mln zł składki, plasując się tym samym w ścisłej czołówce ogólnopolskich operatorów finansowych.

– Spółka stawia na nowoczesne rozwiązania technologiczne zarówno w obszarze doradztwa oraz sprzedaży produktów ubezpieczeniowych, jak i obsługi posprzedażowej swoich partnerów. Ostatni kwartał bieżącego roku będzie dla Arrant bardzo pracowity, gdyż poza działaniami zameranymi do realizacji planu sprzedaży, planujemy bardzo dobrze i skłocznie przygotować się do wdrożenia aplikacji Comperii, aby zainteresować tym narzędziem jak największą liczbę naszych współpracowników. Razem z Comperia pracujemy także nad modyfikacjami, które dodatkowo wyróżnią aplikację Arrant. Jestem przekonany, że zarówno nasza nowa aplikacja sprzedażowa, jak i kolejne nowości technologiczne, które wkrótce zaprezentujemy, nie tylko przyczynią się do dalszego rozwoju spółki Arrant, ale także wprowadzą potrzebę zmian w procesie obsługi klienta na polskim rynku – powiedział Artur Pakala, prezes zarządu Arrant. ■

Własny gabinet rehabilitacji

Rozwój własnego gabinetu rehabilitacji jest dla wielu osób marzeniem. Aby osiągnąć ten cel, należy przede wszystkim posiadać odpowiednie wykształcenie i doświadczenie. W tym celu warto skorzystać z kursów i szkoleń, które umożliwią zdobycie niezbędnych umiejętności. Ważnym elementem jest również posiadanie odpowiedniego sprzętu i wyposażenia gabinetu. Warto również pamiętać o marketingu i promocji swojego gabinetu, aby przyciągnąć klientów. Własny gabinet rehabilitacji może być źródłem dochodu i satysfakcji dla wielu osób. Kluczem do sukcesu jest poświęcenie czasu i energii na zdobywanie wiedzy i doświadczenia. Warto również pamiętać o dbałości o jakość usług i bezpieczeństwo klientów. Własny gabinet rehabilitacji to nie tylko miejsce pracy, ale także przestrzeń do rozwoju i samorealizacji. Kluczem do sukcesu jest poświęcenie czasu i energii na zdobywanie wiedzy i doświadczenia. Warto również pamiętać o dbałości o jakość usług i bezpieczeństwo klientów.

O polisie elektronicznej

Zastosowanie polisy elektronicznej ma wiele zalet. Po pierwsze, jest to rozwiązanie wygodne i szybkie. Dzięki polisie elektronicznej można szybko i łatwo dokonać zakupu ubezpieczenia. Po drugie, polisa elektroniczna jest bardziej ekonomiczna niż tradycyjna polisa papierowa. Dzięki zastosowaniu technologii elektronicznej można zmniejszyć koszty obsługi ubezpieczenia. Po trzecie, polisa elektroniczna jest bardziej bezpieczna niż tradycyjna polisa papierowa. Dzięki zastosowaniu technologii elektronicznej można zmniejszyć ryzyko kradzieży lub zaginięcia polisy. Polisa elektroniczna to rozwiązanie, które warto rozważyć przy wyborze ubezpieczenia.

Comperia Agent to aplikacja, która umożliwia agentom ubezpieczeniowym wykonanie wszystkich czynności, od jednorazowego wpisania danych i automatycznego wygenerowania kalkulacji, po wystawienie polisy, w jednym oknie przeglądarki internetowej. Jest to nietykalne ułatwienie codziennej pracy. Agent ubezpieczeniowy oszczędza swój czas, wybiera najlepszą ofertę dla klienta oraz z poziomu CRM lepiej zarządza posiadaną bazą klientów. Dodatkowym wyróżnikiem Comperia Agent jest integracja z programem partnerskim ComperiaLead, co umożliwia agentom uzyskiwanie dodatkowych korzyści finansowych, np. poprzez polecenie klientom jazd próbnych najnowszymi modelami aut. Cieszą nas również coraz większa otwartość towaryszów ubezpieczeniowych w współpracowaniu z naszą aplikacją – powiedział Daniel Palak, dyrektor zarządzający obszarem ubezpieczeń w Comperia.pl.

Grupa Arrant w 2015 r. planuje zebrać ponad 100 mln zł składki, plasując się tym samym w ścisłej czołówce ogólnopolskich operatorów finansowych. Spółka stawia na nowoczesne rozwiązania technologiczne zarówno w obszarze doradztwa oraz sprzedaży produktów ubezpieczeniowych, jak i obsługi posprzedażowej swoich partnerów. Ostatni kwartał bieżącego roku będzie dla Arrant bardzo pracowity, gdyż poza działaniami zameranymi do realizacji planu sprzedaży, planujemy bardzo dobrze i skłocznie przygotować się do wdrożenia aplikacji Comperii, aby zainteresować tym narzędziem jak największą liczbę naszych współpracowników. Razem z Comperia pracujemy także nad modyfikacjami, które dodatkowo wyróżnią aplikację Arrant. Jestem przekonany, że zarówno nasza nowa aplikacja sprzedażowa, jak i kolejne nowości technologiczne, które wkrótce zaprezentujemy, nie tylko przyczynią się do dalszego rozwoju spółki Arrant, ale także wprowadzą potrzebę zmian w procesie obsługi klienta na polskim rynku – powiedział Artur Pakala, prezes zarządu Arrant. ■

Polisa elektroniczna to rozwiązanie, które warto rozważyć przy wyborze ubezpieczenia. Dzięki zastosowaniu technologii elektronicznej można zmniejszyć koszty obsługi ubezpieczenia i zwiększyć bezpieczeństwo polisy. Polisa elektroniczna jest bardziej wygodna i szybka niż tradycyjna polisa papierowa. Dzięki polisie elektronicznej można szybko i łatwo dokonać zakupu ubezpieczenia. Polisa elektroniczna to rozwiązanie, które warto rozważyć przy wyborze ubezpieczenia.

Własny gabinet rehabilitacji jest dla wielu osób marzeniem. Aby osiągnąć ten cel, należy przede wszystkim posiadać odpowiednie wykształcenie i doświadczenie. W tym celu warto skorzystać z kursów i szkoleń, które umożliwią zdobycie niezbędnych umiejętności. Ważnym elementem jest również posiadanie odpowiedniego sprzętu i wyposażenia gabinetu. Warto również pamiętać o marketingu i promocji swojego gabinetu, aby przyciągnąć klientów. Własny gabinet rehabilitacji może być źródłem dochodu i satysfakcji dla wielu osób. Kluczem do sukcesu jest poświęcenie czasu i energii na zdobywanie wiedzy i doświadczenia. Warto również pamiętać o dbałości o jakość usług i bezpieczeństwo klientów. Własny gabinet rehabilitacji to nie tylko miejsce pracy, ale także przestrzeń do rozwoju i samorealizacji. Kluczem do sukcesu jest poświęcenie czasu i energii na zdobywanie wiedzy i doświadczenia. Warto również pamiętać o dbałości o jakość usług i bezpieczeństwo klientów.